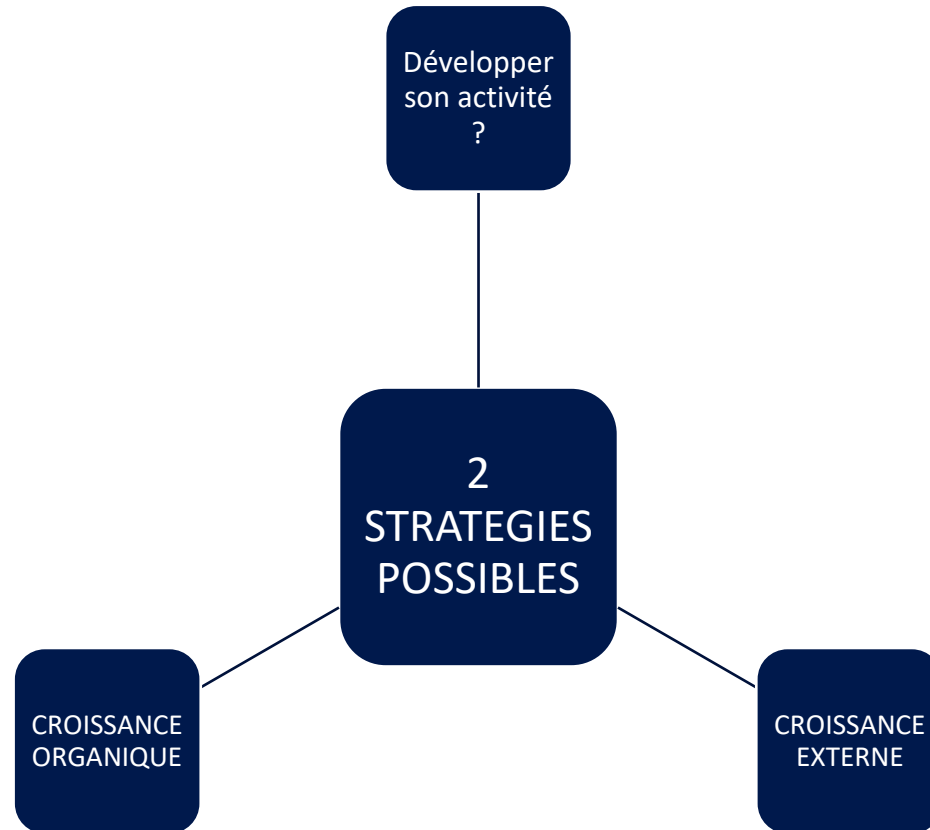




Chefs d'entreprise

**OSEZ LA
CROISSANCE
EXTERNE**

COMMENT DEVELOPPER SON ENTREPRISE



AVANTAGES et INCONVENIENTS

Croissance organique

Moins consommatrice de fonds propres

A priori pas besoin d'endettement supplémentaire

Equipes internes déjà connues

Contrôle aisé

MAIS ...

Lenteur du processus

Résultats incertains

Croissance externe

Processus plus rapide

Des synergies à développer

Nouvelles zones géographiques, nouvelles techniques, nouveaux produits, nouveaux clients...

Nouveaux collaborateurs sans avoir à recruter

Réduction de la concurrence

MAIS

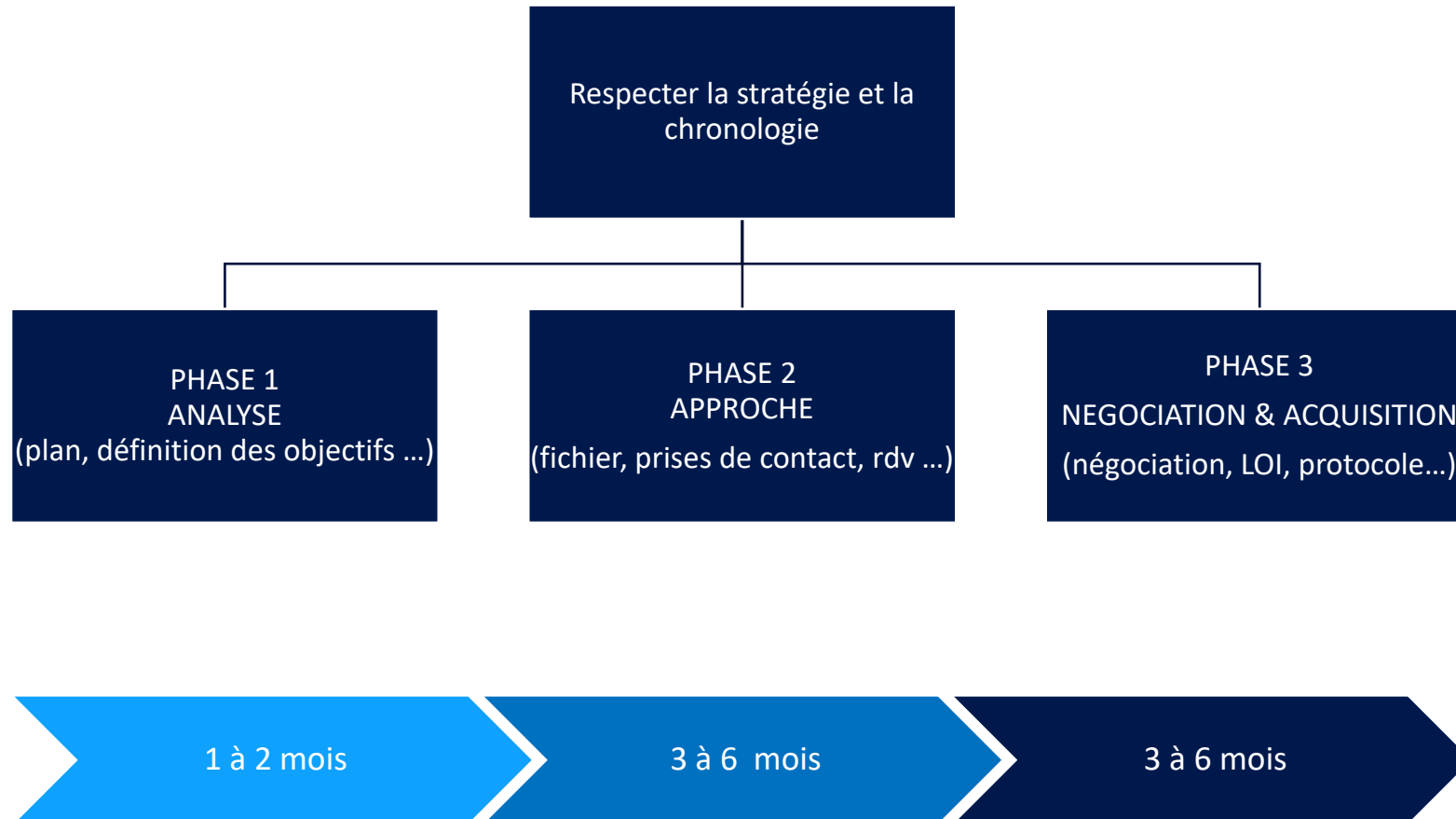
Création d'une dette pour la reprise

Croissance organique vs
Croissance externe

POURQUOI PRIVILEGIER LA CROISSANCE EXTERNE

SYNERGIES STRATEGIQUES

REUSSIR SA CROISSANCE EXTERNE



Le processus peut durer
1 an.

REUSSIR SA CROISSANCE EXTERNE

5 Bonnes pratiques a respecter

- Avoir un plan, une méthode,
- Se fixer des objectifs atteignables, en lien avec les capacités financières de la société absorbante,
- Faire des points réguliers avec le conseil qui va sourcer la ou les cibles,
- Intégration de la cible : qui s'en occupe, quel type d'intégration, suivi de l'intégration et détermination des KPI,
- ET s'entourer de conseils fiables et objectifs.

Qui est RESOLVYS

Une société créée en **2007** par Jean-Louis PICOLLO

RESOLVYS est devenu un des plus anciens Pure Player indépendant en matière de transmission d'entreprise et levée de fonds en région SUD.

Nous accompagnons les **cédants et les repreneurs** qu'ils soient personnes physique ou entreprises en phase de croissance externe.

Nos Partenaires et labels.



Nous intervenons régulièrement en public:

- Business Transfert Forum (CCIMP)
- Les Conférences de l'Entreprise
- TRANSFAIR à Paris
- CRA (Cédants et Repreneurs Associés)



15 ans aux côtés des PME.



Jean-Louis PICOLLO



06 07 86 61 43



jlpicollo@resolvys.com



www.cession-reprise.fr
www.resolvys.com